

Fotfeste for OSSA

- Vi akter å etablere oss i det norske markedet, og har fått de første jobbene. Nå søker vi om medlemskap i Fjellspreningsforeningen.

Daglig leder Inigo Nunez Blanco fra den spanske entreprenøren OSSA Obras Subterranas var sammen med nyan-satt ass. daglig leder, Arne Rafdal, på Fjellspreningskonferansen.

- Når vi går inn i nye markeder er vår politikk å delta aktivt i felleskapet. Derfor er vi med i alle lokale organisasjoner i landet, og Norge er ikke noe unntak.

Kontor i Oslo

OSSA er i startfasen etablert i Cort Adlers Gate i Oslo, og derfra styres de to første kontraktene selskapet i sommer har fått i Norge. Den ene gjelder uttak av 466.000 m³ fjell med adkomsttunneler og fjellhall til renseanlegget på Bekkelaget i Oslo.

Det andre prosjektet er

driving av en 4,6 km tunnel og bygging av 1,5 km vei i Sør-Kjosen i Troms fylke med Statens vegvesen som oppdragsgiver.

- Vi arbeider med å ansette flere norske medarbeidere og knytte kontakt med underleverandører. Team Bane på Lillestrøm er en av våre samarbeidspartnere, og vi ønsker kontakt med flere, sier Blanco.

Konsern med 11.000 ansatte

Den spanske entreprenøren har 11.000 ansatte med hovedkontor i Madrid. Selskapet er sterkt forankret i Sør-Amerika, i Peru, Chile, Brasil, Guatemala, Costa Rica og Panama. Det er også etablert kontor i Columbia.

OSSA er også etablert i Hongkong og Taiwan, og i



Lederteamet i spanske OSSA i Norge, Inigo Nunez Blanco (t.h.) og Arne Rafdal, med søknadspapiret for bedriftsmedlemskap i Fjellspreningsforeningen.

Europa i Portugal, Hellas og nå også Norge.

- Vil vi få se spanske arbeidere på de norske anleggene?

- Ja, vi henter opp egne folk, men tar også sikte på å arbeide med et stort innslag av lokale underentreprenører, sier Blanco.

A&T forts. Hyllest til fellesdugnaden

tiet, skattedirektoratet og bransjen, med BNL i spissen.

- Jeg håper vi klarer å forvalte en sunn og bærekraftig anleggsbransje som får lov å videreutvikle seg og vokse med alle de spennende utfordring-

ene foran oss, slik at vi kan fortsette å innovere, ikke forfalle.

Bidrag til prosessen

Entreprenører har uttalt at et bidrag til en slik utvikling kan

være å bli avkrevd mer krevende svar i tilbudsleveransen enn "hvor billig kan dere bygge dette?"

- Entreprenørene ønsker å bli vurdert på bakgrunn av annet enn laveste pris, men da må de også tåle å tape, selv med laveste pris. Min drøm er at vi skal vinne konkurransen på smartere måter. Effektive og samkjørte tunnelteam, og ustrakt bruk av ny teknologi er selve fundamentet for en effektiv og konkurransedyktig norsk tunnelbygging, sa NFF-formannen og reiste følgende spørsmål:

- Klarer vi å bli flinkere til å sette karakter på «totalverdien for AS Norge» mer enn pris som et tall?

Vi begynner å se at norske anleggsentreprenører famler litt i panikk etter samme kortsiktige verktøy for å klare de lave prisene i tunnelanbud. Hvis lavere lønn er det eneste vi som bransje gjør for å stå imot internasjonal konkurranse, så kan vi vel ikke vinne? Vår næring er en av de største og viktigste distriktsnæringene. Det er en real bransje, hvor yrkesstoltheten fortsatt råder. Det er en perfekt arbeidsplass for mange av våre unge i dag, også for dem som kanskje ikke ønsker å slikt skolebenken flere år enn nødvendig. Vi trenger at det satses på yrkesfag.

SE I MØRKET

KSE - lamper

TERRAFIRMA AS

WWW.TERRAFIRMAAS.COM Tlf. 91 11 87 33